

Sisustus Emilia

Markku Tolvanen



Yrityksestä

- ▶ Yhtiö on perustettu vuonna 1985
- ▶ Toimipaikka: Lieksa
- ▶ Perustaja(t): Markku Tolvanen
- ▶ Kotipaikka: Lieksa
- ▶ Työntekijöiden määrä: 2 (omistajat)
- ▶ Palvelut/tuotteet: Täyden palvelun huonekalukauppa
- ▶ Yhteyshenkilö: Markku Tolvanen
- ▶ Puh. no / email: 0400 202 571, sisustusemilia@elisanet.fi



Stemma[®]

Ansaintamalli

Tuote / Palvelu

- ▶ Huonekalut kotiin ja julkisille tiloille
- ▶ Matot, tekstiilit, verhot, tyyny, sänkypeitot, pöytäliinat sekä sisustus- ja lahjatavarat

Osuus

250 000 €

50 000 €

%-osuus

n. 80 %

n. 20 %

Yhteensä 300 000 €





Stemma-ketju yrittäjän tukena

- ▶ Stemma on yksi suurimmista & vanhimmista alan yrityksistä, perustettu 1974
- ▶ Kattava verkosto, 35 eri paikkakunnalla (liikkeitä enemmän)
- ▶ Sujuva varaston täydennys - keskimääräinen kuormaväli 2 viikkoa
- ▶ Asiakaslähtöisyys: Stemman valikoima = Sisustus Emilian valikoima. Tuotteilla parhaimmillaan 2 päivän toimitusaika
- ▶ Tuotevalikoima on Suomen laadukkaimpia
- ▶ Kansainvälinen + valtakunnallinen tuotevalikoima, Suomen osuus laajentuu jatkuvasti

Jatkuu...



Stemma-ketju yrittäjän tukena

- ▶ Myymäläsuunnittelu tapahtuu yhteistyössä Stemman suunnittelijan ja yrittäjän kanssa (paikallinen kohderyhmä huomioiden)
- ▶ Stemmalta löytyvät sopimusmallit + sopimus-toimittajat
- ▶ Stemmalta valmiit markkinointimateriaalit
 - ▶ Ketjun puolesta kuukausittaiset kampanjat
 - ▶ Facebook + nettimainonta + lehti-ilmoitukset + radiomainonta + muu materiaali
 - ▶ Kampanjat suunniteltavissa myymäläkohtaisesti
- ▶ Tuki nettisivujen kehitykseen / päivittämiseen



Visio

- ▶ Kangaskaupan myynnin kasvu, kilpailija on lopettamassa toimintaa.
- ▶ Lisätään aktiivisuutta myyntityössä, nyt ollaan tyydytty siihen, mitä kauppaan tuleva asiakas haluaa ostaa.
- ▶ Huonekalujen ja kankaiden rinnalle etsitään uusi tuoteryhmä, joka soveltuu myyjien osaamiseen ja olemassa oleviin tuoteryhmiin.
- ▶ Käyttövalmiiden huonekalujen toimittaminen asiakkaalle kotiin saakka.
- ▶ Aktiivinen myyntityö hoitokoteihin ja vastaaviin isoihin asumisyksiköihin koko maakunnan alueella.

Tunnusluvut

	12 / 2014	12/2015	12/2016	12/2017
Liikevaihto (1000 €)	423	408	350	318
Liikevaihdon muutos %	8,5 %	-3,5 %	-14,2 %	-9,1 %
Liiketoiminnan tulos (1000 €)	48	37	13	41
Liikevoitto %	11,2 %	9,0 %	3,7 %	12,9 %
Henkilöstö	2	2	2	2

Tunnuslukujen heikko trendi johtuu pääasiassa omistajan terveydentilasta, joka on vähentänyt mahdollisuutta tehdä aktiivista myyntityötä. Lieksan kaupungin kysyntä on säilynyt viime vuodet suurin piirtein ennallaan, tarjonta on pienentynyt hiukan, yhden kilpailijan verran. Lieksassa on tällä hetkellä kaksi alan kauppaa, joista vetävämmällä markkinapaikalla sijaitsee Stemma.

Yrityskaupan vaihtoehdot

Markku Tolvanen Oy:n liiketoiminnan myynti

- ▶ Toimitilat eivät kuulu kauppaan
- ▶ Yrittäjän kanssa laaditaan vuokrasopimus toimitiloista.
- ▶ Vuokrasopimukseen voidaan neuvotella lunastuspykälä, joka motivoi vuokralaista ostamaan toimitilat esim. 3 – 5 vuoden kuluttua, kun toiminta on vakiintunut ja uuden yrityksen talous on kunnossa.

Voidaan neuvotella myös siitä, että toimitilat myydään liiketoiminnan mukana.



Tutustuminen kohteeseen

OTA YHTEYTTÄ:

Markku Tolvaseen, Markku Tolvanen Oy, puh. 0400 202 571,
sisustusemilia@elisanet.fi

Jan Kontiainen, Pohjois-Karjalan Yrittäjät Ry, puh. 040 555 4348,
jan.kontiainen@yrittajat.fi

Kuvat: Stemma